



Businessplan für die Celsius 42 GmbH

Die Celsius 42 GmbH ermöglicht mit einer modernisierten Technik, dass Krebspatienten, effizienter als bisher mit Hilfe der Elektro-Hyperthermie behandelt werden können. Das neue Hyperthermiesystem unterstützt und ergänzt die klassischen onkologischen und biologischen Therapieverfahren.



Zu der Entwicklung und dem Vertrieb dieser Systeme sollte ein neues Unternehmen gegründet werden. Dazu mussten finanzielle Mittel angeworben werden. Wesentliche Grundlage war ein Businessplan der neben einer technologischen Bewertung auch einen Kosten-, Ergebnis-, Finanzierungs- und Liquiditätsplan enthielt. Dabei wurden die Gründer von der Dr. Karsten Unternehmensberatung unterstützt. Somit konnten verschiedene Finanzierungs- und Organisationsmodelle aufgezeigt und gegeneinander abgewogen werden. Ergebnis war außerdem eine Bewertung des Vorhabens nach dem Ertragswertverfahren mit Hilfe des diskontierten Cash-Flows. Insbesondere ist aber transparent gemacht worden, wie, mit welchen Schritten, mit welcher Organisationsstruktur das Projekt umzusetzen ist. Dies war der Fahrplan zum Erfolg für die Celsius 42 GmbH: Auf der Medica 2006 in Düsseldorf wurde das Produkt schließlich vorgestellt – mit großer positiver Resonanz der Fachbesucher.